# EDOF : référencer, gérer son offre de formation et anticiper les contrôles

1 jour  5 heures

Programme de formation

## Public visé

Professionnel de l'enseignement de la conduite et de la sécurité routière ayant la charge de la gestion d'EDOF

## Pré-requis

Aucun

## Tarif

Voir prix catalogue et convention de formation

## Objectifs pédagogiques

Comprendre le cadre réglementaire dans lequel s'inscrit EDOF
Être capable de publier son offre en respectant les critères de référencement
Connaître les différentes étapes administratives de la vie d'un dossier CPF sur EDOF
Connaître les points de vigilance dans le suivi des clients

## Description / Contenu

Module 1 : Comprendre le cadre réglementaire d'EDOF
*Objectif : Comprendre le cadre légal et réglementaire qui régit EDOF.*

- Introduction à EDOF et son importance dans le domaine de la formation.
- Loi et réglementations liées à la formation professionnelle et au CPF.
- Les obligations légales des organismes de formation en relation avec EDOF.
- Les avantages de se conformer au cadre réglementaire d'EDOF.

Module 2 : Être capable de publier son offre en respectant les critères de référencement
*Objectif : Apprendre à publier efficacement son offre de formation tout en respectant les critères de référencement d'EDOF.*

- Présentation de l'interface EDOF et ses fonctionnalités.
- Les critères de référencement d'EDOF : contenus, modalités, critères de qualité, etc.
- Comment créer et optimiser une fiche de formation sur EDOF.
- Bonnes pratiques pour maximiser la visibilité de vos formations.

Module 3 : Connaître les différentes étapes administratives de la vie d'un dossier CPF sur EDOF
*Objectif : Maîtriser les procédures administratives liées à la gestion des dossiers CPF sur EDOF.*

- Présentation du processus de gestion des dossiers CPF.

- Comment créer un dossier CPF pour un apprenant.
- Les étapes de validation et de suivi des dossiers CPF.
- Gestion des demandes et des documents administratifs associés.

Module 4 : Connaître les points de vigilance dans le suivi des clients
*Objectif : Acquérir les compétences nécessaires pour assurer un suivi efficace des apprenants.*

- Le suivi client dans le contexte EDOF
- Ne pas être déréférencé

Chaque module sera accompagné d'exercices pratiques, de discussions en groupe, et de cas d'étude pour renforcer la compréhension et l'application des concepts. Des formateurs expérimentés seront disponibles pour répondre aux questions et guider les participants tout au long de la formation.

## Modalités pédagogiques

Formation assurée en distanciel.
Méthodes pédagogiques: actives et participatives. Apports théoriques, exercices pratiques et jeux de rôles

## Moyens et supports pédagogiques

Un support d'animation est utilisé sous Microsoft Power Point par partage via la l'outil de visioconférence

## Modalités d'évaluation et de suivi

Questionnaire d'évaluation de la formation.

Feuilles de présence émargées par les stagiaires